

N海都记者 罗丹凌 包华
实习生 何丹莹 文/图

“一个小胖子,藏着黑珠子,脱下黄衣服,露出白肚子。”昨日是处暑,福州市区的龙眼树早已迎来挂果期。在闽江公园南园,树上的串串龙眼结得又密又多,把枝干都压弯了。这些龙眼是什么时候在园内“安家”的?福州种植龙眼树的历史非常悠久,为什么有“宋荔枝”的说法,却没听说“宋龙眼”?龙眼和桂圆有什么不同?今天的《谈天说地》,让我们来一一了解。

龙眼树患上“老年病” 引进平腹小蜂对付荔枝蝽

闽江公园南园有500多株“元老级”龙眼树,树龄超过80年。据公园管理处相关负责人林先生介绍,早在2002年建园前,这些龙眼树就已经扎根于此。

龙眼树不仅观赏价值高,结出来的果子肉脆、味甜,是松鼠、小鸟的“心头爱”。不过,由于年纪稍大,这里的不少龙眼树也患上了“老年病”,如被虫侵害、树体缺乏养分等。为此,闽江公园管理处工作人员可谓是“操碎了心”,他们曾与福建农林大学合作,以解决龙眼树上寄生的荔枝蝽,即“臭屁虫”。

“荔枝蝽很臭,轻轻一碰,手指上就会沾上难闻的气味。龙眼树在花期和幼果期时,经常被它啃掉嫩叶嫩芽,造成落花落果,被啃食的树干枝叶,还会出现褐色的斑点与纹路。”工作人员林先生告诉记者,为了解决这一难题,管理处引进了平腹小蜂,这些蜂会直接将卵产在荔枝蝽的虫卵内,并大量繁殖,从而将害虫扼杀在摇篮里。

大量挂果也会让龙眼树加速衰老。每年,闽江公园管理处都会对龙眼树进行人工干预,以打石硫合剂和采摘幼果的方式,控制花穗株头受精,减少结果量。林先生说,园内的龙眼树主要作为绿化使用,即使果实诱人,游客们也不要爬树采摘,以免发生危险。

龙眼飘香季 满园染黄姜



公园管理者在龙眼树上挂了警示牌,提醒游客注意安全



中洲岛上的龙眼树,结满了果实

和荔枝是“姐妹” 但龙眼寿命较短

据最新发布福建省城市(县城)古树名木统计表显示,福州城内保留着1700多株古树名木,其中的十分之一为古龙眼树,均为二级古树名木,分布于各区(县),树龄在100~300岁。

然而从上述名单中我们发现,福州拥有225棵古荔枝树,其中有5株为一级古树名木,树龄超过300岁。

宋代“超级吃货”苏轼诗云:“龙眼与荔枝,异出同父祖。”园林专家介绍,虽然荔枝和龙眼同为无患子科,是“姐妹”,但荔枝树的寿命远比龙眼树长,树龄可以超过千年。在晋安区岳峰小学校园内,有一株千年荔枝树,是唐代(618—907年)遗留下来的,树下还竖着一块“唐荔”石碑。在西禅寺,也有一株北宋(960—1127年)时期栽种的古荔枝树,至今还能开花结果,且果子品质佳,被称为“宋荔枝”。

不是所有龙眼 都能制成桂圆

在福州,作为水果上市的龙眼,品种较多,但品质最好的,当属红核子龙眼,个头虽小,口感甘甜,入口有种冰糖味儿。但红核子龙眼比较稀有,目前市面上很难买到。

园林专家表示,龙眼晒干后,便成了桂圆,功效也从新鲜水果转变为滋补品。但并不是所有的龙眼都能变成桂圆。适合晒成桂圆的龙眼,一定要肉厚、核小,糖度还不能太高。一旦龙眼果肉中的糖分太高,就很难晒干,口感也会变得软绵绵的,像果脯一般,“莆田产的龙眼,就比较适合制成桂圆”。

福州市区今起三天天气

25日	多云	26℃~35℃
26日	多云	26℃~35℃
27日	多云	27℃~34℃

心系小微沿途有光 长路尽头总有回响

——专访民生银行福州分行营业部黑带客户经理林枫

Z
艾
民
生
文

不管前方有什么未知的困难,只要走的方向是正确的,都比站在原地更接近成功。

很多人对“做好工作”的理解是安于现状,但是民生人并不是如此,从2015年底入职民生银行起,林枫就开始思考一个问题:“如何把自己手中的小微客户服务得更好?”彼时他认为服务好客户,就是帮助客户解决难题;到了2018年,在成长和拼搏中,他对这个问题又有了新的看法,注重服务细节,让客户能够真正放心,才是真正的好服务。

到了2020年,成为民生银行小微黑带客户经理的林枫真正意识到,“好”的定义并不在于走到终点时他手中的鲜花,而在于他全力以赴地走好每一步,心中始终有憧憬能为之拼搏,当你回首自己服务过的客户时,你会发现不仅是业务的成功,还有客户的认可和点赞——这,才是最好的小微服务。

用努力,来记录民生小微的每一次改变

“做小微的人在关键时候绝不能拈轻怕重。”从业多年,林枫心中始终坚信,每个业务都是一段故事,没人知道结局会怎么样,想要书写出理想的篇章,只有靠不断地努力。

“当时所有人都说这事不可能,只有林枫告诉我‘没问题’。”福州某高端酒行的施总每每提及此事都感慨万分,2016年初,施总由于周转问题,500万资金迟迟无法到账,可次年

的经销合同后天就要签约,无奈之下他找到了民生银行的林枫。

“500万缺口,48小时的期限”彼时刚入职民生银行的林枫心里也有些没底,可想到这笔款将会影响到施总全年的销售计划,林枫便不再犹豫。接下来就是和时间赛跑,收集材料、审批流程、办理抵押手续,等待放款,在林枫和同事、领导的努力下,将原本5天的流程压缩到了2天,当他

将这笔贷款交到客户手里时,得到的不仅是一份业务,还有信任和认可。

“我们经常把不可能挂在嘴边,这也让我们忽略了努力的意义。”林枫表示,只有努力过了才知道“后来”有多精彩,如今施总的事业蒸蒸日上,截止目前他在民生银行小微贷款审批规模达到2000万元,银行承兑业务总量累计超过1亿元,个人储蓄最高峰值超过3000万元,这就是努力之后最美的“回响”。

用真心,来读懂小微企业的每一份需求

“干就干到最好,而不是为了业务而‘丢’了客户。”这是林枫常常提醒自己的一句话。小微不比大企业,经不起太多的风浪。林枫始终要求自己,要努力去读懂弄通小微究竟需要什么?经常思考怎样才能将服务做到他们的所需之处?

2019年初,林枫的存量老客户林总找到了他,林总是福州某知名餐饮连锁的主要负责人,他看中了省外商机,想要将自己的连锁品牌,拓展到贵

州去,作为老客户,林枫第一时间便帮他完成了资产的评估,为他增额了100万资金,帮助林总实现了业务升级。

2020年餐饮行业出现了短暂的停滞,林枫第一时间想到了林总,发现他近期少有更新朋友圈,几句微信上的问候,林总也没了往日的行业热情,便初步判断,他遇到了难题。没等林总开口,林枫便主动打电话询问他的近况,这才得知林总已经关闭了多家门店。接到电话,林总甚至担心民生银行突然

收回自己400万的贷款,没想到林枫却为林总带来了民生银行的让利政策,这也让林总重拾了面对难关的信心。

“企业发展顺利时能够锦上添花,企业遇到困难时能够雪中送炭”。这是客户对于民生银行的评价,随着复工复产的顺利进行,林总不仅缓了过来,还开起了新门店进军了轻食领域,现在对民生银行的信任度更高了,在他看来,民生银行和林枫就是他创业路上值得信赖的好伙伴。

□ 述评

从陪伴到传承 他在这片民生沃土里施展抱负

在林枫眼中民生精神是陪伴与传承,他初入民生时结识了福州某机器制造业的陆总,此时陆总还只是个百万小微企业的负责人,从第一次洽谈时的相互认可,到发展过程中的放心托付,再到如今的相互成长,五年时间,陆总的企业发展为了市值过亿的大公司,林枫也从原来的客户经理成长为了黑带客户经理,陆总感谢林枫一路为企业提供的金融服务与支持,林枫则庆幸有了与企业共同成长的机会,这种相互之间的羁绊就是陪伴小微成长的使命与荣幸。

作为黑带客户经理的林枫,也将这股信念传递给了团队,他告诉新人们工作时要拼搏,服务时要“真心”,让他们认识到,或许努力之后并不是立刻就有回报,但是如果你不想放弃,成功便没有捷径,正如他们团队去呼伦贝尔大草原的见闻一般,无际的草原你看不到终点,但是却能看到一路不一样的风景,只有不断的向前,终会迎来静悄悄的黎明,终会在娇翠翠的草原上遇见阳光。



扫码咨询民生银行黑带客户经理林枫办理业务