“跃跃欲市”却遇销售难 拼多多“暖冬行动”助销长乐萝卜

通过拼多多旗下多多买菜销往各地，首批助销超10万斤白萝卜，解决农户滞销难题

N海都记者 梁展豪 文图

“太好了，终于可以过个好年了，心情美丽！”11日上午，长乐区文岭镇山仔边的菜农严火生终于解决了近段时间困扰他的大难题，自家种植的白萝卜，终于有销路了，首批十几万斤将在一周内运走。

福州长乐是远近知名的调味蔬菜种植基地，凭借临海土质疏松，产出的白萝卜品质优良，今年又遇丰收年，但销路却不乐观。看着陆续可以采摘但未找到销路的萝卜，这里的种植户愁坏了。在得知该情况后，拼多多爱心助农“暖冬行动”的专项团队和商家来到田间，现场与严火生洽谈收购，接下来，这里的优质白萝卜，将通过拼多多旗下多多买菜销往各地。

▲严火生拨开青叶，观察白萝卜长势
▶严火生的白萝卜晶莹剔透，品相优良

百亩高质量萝卜恐销售无门

2020年，39岁的严火生在老乡的带领下从南平建瓯来到长乐山仔边租下230亩田地，种下了当下市场最受欢迎的白萝卜。这里沙地土质疏松肥沃，产出的萝卜不仅皮薄多汁，还格外脆甜。

在11月暖冬气候以及丰富降水的加持下，今年的萝卜长势喜人，每亩可以收获8000余斤。首批十几万斤萝卜，即将可以采摘，但严火生却高兴不起来。

“去年这时候货车都是一车一车地进来拉，现在一天都看不到几辆大货车。”严火生说，今年在天气因素的影响下，福建本土的萝卜地都成了“大丰收”的乐园，大批的萝卜“跃跃欲市”，但销路成了难题。

“一斤萝卜就赚几毛钱，再付运费的话，还要倒贴钱，不如直接雇人把它们都打掉。”严火生说，农产品是经不起等的，以萝卜为例，生长时间是80到90天，之后就可以采摘，如果不采摘，萝卜越长越大，直到开裂、开花、空心，不适合销售。

而在前段时间，因为卖不出去，他已经雇人将40多万斤花菜打烂还田。严火生说，打花菜时，他就到田间看了一眼就回家了，心里真的很心酸，毕竟是自己的心血投入，却以这样的结果收尾。当销售的难题再次摆在他面前时，他心里五味杂陈。

正在他一筹莫展之际，拼多多爱心助农“暖冬行动”工作人员的电话，让他看到了希望，拼多多旗下的多多买菜商家和多多买菜福州地区工作人员更是直接到现场，看完他的萝卜品质后，直接在田间地头与他洽谈收购事宜。

暖冬行动 四大举措助销农产品

魏杰作为多多买菜的供应商，他在福州拥有自己的蔬菜供应企业，他和多多买菜平台方了解到严火生的这个情况后，决定先采后销，严火生的首批十几万斤萝卜全部收走。

魏杰说，长乐是远近知名的调味蔬菜种植基地，凭借临海土质疏松，产出的白萝卜也十分优质，此次在多多买菜品牌方的推动下，既希望帮助农民解决前端产品销售，也希望平台用户通过拼多多APP和多多买菜小程序来采购新鲜的蔬菜，一起帮助农户消化滞销农产品。

“近期各地气温骤降，为助力一些应季、待销农产品更好更快地出村进城，服务广大农户增产增收，拼多多启动了爱心助农‘暖冬行动’。”多多买菜福州地区工作人员王捷告诉记者，拼多多平台将上线“爱心助农”活动专区，推动各地应季待销农产品拓展销路，并且打通全国供应链体系区域限制，为待销农产品开辟“绿色通道”，在保证农产品质量的同时，以全国化大市场优先解决各地待销农产品的仓储、分拣、物流等问题。

多多买菜福州地区工作人员介绍，为了让一些待销农产品卖得更远，销得更好，平台还将为参与此次活动的涉农商家提供专项扶持政策，推动更多的商家、供应商参与到爱心助农中来，并且通过成立专项产销对接团队，深入各个农产区及田间地头的方式，从源头为农户解决实际问题，助力农产品直连全国大市场。

据了解，自12月初启动以来，拼多多“暖冬行动”已先后深入河南开封、宁夏永宁、云南大理、陕西大荔、湖北广水、贵州毕节、海南儋州等20个地区。目前，“暖冬行动”仍在持续进行中，在接下来“年货节”期间，平台将继续加大对农产品的补贴力度，扩大对各农产区、农产品的覆盖规模，推动更多的应季待销农产品出村进城。