

鲍鱼苗将可在榕过夏

我省一创业团队培育出的新一代耐高温鲍鱼苗品种,将让福建鲍鱼养殖行业告别“南鲍北养”模式;该项目获第四届海峡两岸(福州)职工创新创业创造大赛金奖

■海都记者 周婉怡 实习生 王晨
通讯员 郑文青 林滢

在海产品中,鲍鱼被认为是一种“娇气”的生物,它最适宜的生长水温一般在18~24℃。因此每年夏天,福建的养殖户都会安排“专船”或“专车”将鲍鱼运送到北方较凉爽的海域“避暑”。

近年来,福州速检科技有限公司“鲍之家”项目培育出的耐高温鲍鱼苗品种,使传统“南鲍北养”的模式成为过去式。22日,该项目在第四届海峡两岸(福州)职工创新创业创造大赛上获台胞组金奖。

能耐30℃高温,已在福州、漳州推广

漳州市漳浦县,是全国最大的鲍鱼苗种生产集散地之一。土生土长的林听哲从小跟随父亲养鲍鱼,一边上大学的同时,一边帮父亲养鲍鱼。

2021年,由于父亲的身体原因,林听哲接手了家中的鲍鱼产业并在学校组建“鲍之家”大学生创业项目团队。团队共8人,其中三人来自台湾。

林听哲告诉记者,在管理的过程中,他家中的鲍鱼因夏天高温损失达300万元,他发现传统“南鲍北养”

的饲养模式,不仅养殖成本高,还导致福建养殖户减少了5个月的就业时长。为解决这个问题,2021年“鲍之家”团队与福建农林大学海洋研究院进行交流合作,经历了多次失败后,终于培育出第一代耐高温鲍鱼苗。

“鲍鱼不再需要到北方度夏,存活率还从35%上升到70%。”林听哲说,在鲍鱼苗的培育中,子代鲍鱼有80%的基因来自公鲍,它们决定了子代鲍鱼苗的抗热性和其他的生长特征。团队将体质较好的公鲍筛选出来,



林听哲(左)查看鲍鱼生长情况(部门供图)

跟优质的母鲍进行结合,它们所培育出来的子代鲍鱼的抗热性会比其他鲍鱼强。同时,再结合福建农林大学海洋研究院“热胁迫”的方式筛选子代鲍鱼苗,把刚孵化的鲍鱼卵放入高温的环境,优胜劣汰,能够存活下来的为新一代的耐高温鲍鱼苗。如今,耐高温鲍鱼苗最高已能耐30℃的高温,完全满足了当前福建鲍鱼养殖户们的需求。

目前,“鲍之家”项目成果成功转化落地。“2022年耐高温鲍鱼苗已陆续小批量

投放,去年鲍鱼苗产量达到近一千万,等到今年10月育苗期,将会进行更大批量的量产。”林听哲介绍,耐高温鲍鱼苗已得到福州市连江县和漳州古雷港经济开发区鲍鱼养殖协会的大力推荐,推广至16个村镇。此外,自创业以来,福州速检科技有限公司和“鲍之家”团队提供多项就业岗位,间接带动上游鲍鱼养殖户就业约400人,间接带动下游鲍鱼分拣、喂食、运输、技术指导及鲍鱼养殖配件生产员工就业超500人。

大赛获奖团队项目 获超1.5亿元投融资

22日,第四届海峡两岸(福州)职工创新创业创造大赛主题日活动在福州工人文化宫举行。活动当天,61个获奖项目在“中知路”福州职工创新知识产权超市”正式上线,这一创新平台将为项目成果转化与市场推广提供全方位的服务,助力项目快速实现商业价值,提升社会覆盖面。

第四届海峡两岸(福州)职工创新创业创造大赛于2023年9月启动,由一个主赛场,台湾地区、中印尼两国双园两个区域专场,海洋经济、乡村振兴数字文旅产业两个重点产业专题构成,来自海峡两岸621个创新创业项目参赛,含台胞职工三创项目62个、劳模工匠项目69个,其中21个职工三创项目

落地福州。众多中国五百强及科创板上市公司的优质创新项目也纷纷参与本次大赛,大赛影响力和品牌价值进一步提升。

截至2024年7月,大赛获奖团队共计获得超1.5亿元的投融资。职工“三创”组金奖项目——福信富通科技股份有限公司“北斗+5G数字海洋综合管理服务创新项目”于2024年年初完成新一轮Pre-IPO融资,其中福州国资集团所属榕投资本(旗下榕投壹号基金和榕投贰号基金)投资2000万元。职工“三创”组铜奖项目——福建中信网安信息科技有限公司“基于时空网格的大数据安全一体化监测防护平台”累积融资3160万元。

车未出险 保险费用为何上涨?

近期,新能源车险续保出现不同程度的涨幅;业内人士:市场整体赔付率、车型赔付率和事故率等,都会影响新能源车险保费

■海都记者 林雅璇
实习生 王凯诺

中国汽车工业协会最新统计显示,7月,乘用车国内销量159.5万辆,其中新能源乘用车销量85.3万辆,占比53.5%,首次超过传统燃料乘用车。新能源车消费端渗透率不断提高,但新能源车险仍难逃“车主喊贵、险企喊亏”的怪圈。

近期,福州有不少新能源车车主反映,在没有出险的情况下,自己的车险在续保时,保险公司报价上涨,上浮保费几百元至上千元不等。对此,业内人士表示,车主违章情况、福州市场整体赔付率、车型赔付率和事故率等,都会影响新能源车险保费。

车主: 车辆未出险 保费却“水涨船高”

据一位保险公司业务员介绍,车辆保费是“一车一价”,具体价格主要以系统核算为准,保费主要与车辆出险情况、是否有违章、是否出现过理赔等相关联。不过,记者了解到,未出险却遭遇续保保费上涨情况的新能源车主并不在少数。

“这比我首保还贵!”福州市民张女士于去年9月份购买了一辆比亚迪宋ProDM-i冠军版,首保价格为5500元。今年续保时,太平洋保险业务员给出了5600元的报价。业务员称,“今年电车的车险都偏贵,加上前段时间福州某4S店比亚迪新车自燃,保费就高了。”该业务员还强调,保费

高与张女士个人的出险率无关,是因该车型在保险行业中的出险率居高不下所致。

无独有偶,市民王先生称,他购买的新能源汽车3年来没出过险,但今年的保费也上涨了1000多元,“业务员给的理由是(我)去年有违章,所以风险等级高。违停未扣驾驶证也算违章,这合理吗?”

新能源汽车的保费构成中,车损险占整个保单保费的60%左右。此外,“第三者责任险”及“车上人员责任险”也是其重要构成部分,剩余占据较少保费的是一些附加险。为了减少开支,王先生计划今年只投保交强险和三者险。

保险公司:保费整体趋势上涨,与车型赔付率、事故率等因素有关

新能源汽车保费是否上涨?中国大地保险工作人员表示,尽管各保险公司的涨幅存在差异,但整体而言,新能源车的保费确实呈现上升趋势。该工作人员解释道,保费上涨的原因主要有两点:一是2023年保险行业经历了两次税检,使得整个行业的保险费用普遍上升;二是新能源车出险情况较为频

繁,事故赔付率较高。

同时,保费上涨还与新能源车被视为“高危车型”密切相关。某款车型的赔付率走高,保险公司会根据市场环境调整这款车型的整体定价系数,从而影响到相关车型车主的保费。平安车险工作人员告诉记者:“一方面,新能源车中有很多是网约车,它们的行驶公里数相对较

大;另一方面,新能源车的维修费用相比传统燃油车更高。因为传统燃油车零件多,更换单个零件的成本低,但新能源车则不同,其维修成本较高。”

值得注意的是,车辆保费的上涨幅度实际上是“私人定制”的。“今年新能源车的赔付率普遍较高,因此保费会有所上涨,但具体情况因人而异,相关车

型的赔付率只是其中一个考量因素。”平安车险工作人员向记者透露,车险保费与多种因素有关,包括车辆的违章情况、是否经常上高速、车主的年龄、性别等等。“比如违章数据会让保险公司系统判定出险率增加,从而拉高保费。不过,虽然整体趋势是上涨的,但具体到每个人身上,情况会有所不同。”

专家:为避免或减少亏损,保险公司对新能源车保会更加谨慎

中国银保信发布的《新能源汽车保险市场分析报告》显示,2023年,新能源车的平均保费比燃油车高出大约21%,其中纯电车每年保费平均约为燃油车的1.8倍。

为什么新能源汽车的保险价格较高呢?福建理

工大学宁德新能源技术研究院副院长刘吉顺表示,一个是由于动力系统差异、高低压电器线路、娱乐大屏及智能驾驶等的复杂性,造成新能源汽车的故障率相较于传统燃油车更高,另一个重要因素在于占全车价值

接近一半的电池维修的成本及电池的寿命,都提高了新能源车的维修及部件更换成本。此外,新能源汽车作为近几年才快速发展的新生事物,维修数据及保险机制还不健全,为避免或减少亏损,保险公司对新能源

车辆保险会更加谨慎。

记者了解到,面对“车主喊贵、险企喊亏”的新能源车险困局,包括比亚迪、“蔚小理”、特斯拉等新能源车企纷纷通过设立或收购保险中介牌照等方式,进入新能源车险市场。