

“督学”到底有没有用? 市民褒贬不一

福建师范大学在读硕士研究生苏苏(化名)在接受记者采访时表示,她在备考期间报名参加了考研辅导班,而督学服务作为其系统课程的一部分,并未额外收费。每位学生都配备了一位专属班主任,负责监督学生的每日学习计划。他们需按照计划完成任务,并通过拍照打卡的方式向班主任汇报进度。此外,如果遇到学习上的难题或情绪上的困扰,也可以随时向班主任寻求帮助。苏苏表示:“对前期学习挺有帮助的,因为那时我对考研不了解也有畏难心理,到了中后期自己进入状态了就会脱离机构,自己给自己安排学习和课程,但是我还是会每天打卡给班主任看,以此来督促自己。”

市民小孙则认为“督学”用处不大,“刚开始几天会积极督促你学习,后来还是得靠自己自觉。”小孙因考研备考期间自控力不足,希望有人陪伴监督,于是花费几十元在某交易平台找了一个督学员。按照约定,小孙每周发送一次学习计划,督学员需每天确认任务完成情况,监督期为一个月。然而,由于价格不高,督学员的态度逐渐变得敷衍,时常忘记确认任务完成情况,小孙便就此作罢。

尽管这种督学服务比较新奇,不少年轻人想要尝试,但专家表示,大家一定要谨慎甄别,找到合适且靠谱的督学。同时并不是购买了督学服务就一定能够带来预期的学习成效。一些学生在督学员的监督下变得更加自律和专注,学习效果有所提升;然而,也有学生在这种高压监督下难以坚持。督学员只是辅助力量,真正能够支撑学生长期坚持和进步的,还是自身的自律能力。



建隆漫画

“考研督学员”门槛低 考生选择时须谨慎

记者了解到,考研督学员根据考生的需求制定学习计划,并进行一对一或一对多的督学。他们的工作包括日常跟踪考生的计划任务,确保每天的学习计划得以顺利完成,并在每周结束时对考生的学习情况进行复盘,包括抽背和知识点的复习。

监督的方式多种多样,有的督学员选择计划监督,要求考生通过拍照打卡来证明任务完成情况;有的则采用视频监督,让考生在督学员的实时监督下学习,让“摸鱼”无处遁形;还有的督学员将两者结合,“功效”翻倍。同时,记者还发现一些督学员对考生的学习和休息时间有着严格的要求,甚至会要求学生提供手机娱乐板块的使用时长,以此来进一步监督学生的自律情况。

除了严格的监督,督学员还会在日常交流中给予情绪价值或者提供情绪疏导服务,为那些在学习中感到情绪低落或意志不坚定的学生提供鼓励和支持。

在这些线上督学员中,有不少是名校的毕业生或成功“上岸”的人士。然而,由于成为网上督学员几乎没有门槛,这也导致了一些不负责任的个体混迹其中。因此,考生在选择督学员时必须谨慎,仔细甄别,以确保找到真正靠谱、能够有效助力自己学习进步的督学员。

督学服务,许多个人也加入这一行业

「督学员」成新兴职业,不仅有培训机构提供

靠谱吗?

花钱请人「监督学习」

机构与个人“齐上阵” 有商家月销超2000单

记者在某电商平台上以“监督”和“督学”为关键词进行搜索,发现众多店铺提供此类服务,价格区间从几十元到上百元不等。此外,记者发现不同的店铺提供的监督服务各有特色,涵盖考研、考公、考编、健身、作息规律等多个领域,服务对象包括在职人员、中小学生、大学生及研究生等。

记者找到其中一家销量较好的店铺,商品页面显示月销量超过2000单,总销量超过10000单。该店铺提供的督学服务种类丰富,涵盖单项和多项服务,支持视频、打卡、文字交流以及在线自习室等多种监督方式,并根据不同的天数灵活计费。最低价为一日单项服务,仅需6元左右;而最高价则是包含多项监督的月卡服务,定价约为300元。

商家还特别指出,对于选择强力监督学习15天及以上的用户,可以指定特定的监督员;少于15天的,则可以根据个人偏好指定性别。

记者在某社交平台搜索“考研督学员”,发现不仅有培训机构提供督学服务,许多个人也加入了这一行业。这些线上督学员不负责授课,只负责监督学习进度。收费有日结、周结、月结等多种计费方式,具体价格也因人而异。

养老金金融新动向: 中行福建省分行打造“陪伴式”服务新模式

随着人口老龄化的趋势日益加剧,如何为未来养老生活构建坚实的保障体系,已成为社会各界广泛关注的热点话题。2024年12月15日,我国个人养老金政策迎来历史性变革,从试点城市全面推向全国。作为首批获得个人养老金业务开办资格的商业银行,中国银行福建省分行积极响应国家政策,依托储蓄存款、理财产品、商业养老保险等多品类的个人养老金产品,为八闽居民提供更多元的养老规划方案。

税惠全国享 养老金资产配置不断“上新”

根据国家政策规定,凡在中国境内参与城镇职工基本养老保险或城乡居民基本养老保险的劳动者,均有资格加入个人养老金计划。

“这一变化特别惠及了那些跨地域工作的劳动者,比如以前部分客户虽然在福建省常住,但社保缴纳在非试点地区,以往无法参与个人养老金计划。如今政策放

宽后,这部分人群也能享受个人养老金带来的政策福利了。”中国银行福建省分行的相关负责人介绍说。

在福建,越来越多的个人开始认识到个人养老金的重要性。家住福州的李女士表示:“以前总觉得养老是以后的事情,但近两年看到国家有这么好的政策,我觉得应该早点为自己的

未来打算。”

据了解,此次政策革新极大地拓宽了个人养老金的投资视野与渠道。在保留理财产品、储蓄存款、商业养老保险及公募基金等传统选项的基础上,又创新性地纳入了特定养老储蓄,并将指数基金纳入个人养老金可配置的公募基金产品范畴。这意味着,投资者可以依据个人

的风险偏好、长远投资目标及当前的财务状况,灵活搭配,构建一个既多元又贴合自身需求的投资组合。

“所以,无论是稳健型投资者还是积极寻求增长的投资者,都能在这片丰富的投资蓝海中找到适合自己的养老储备方案。”中国银行福建省分行相关负责人表示。

从账户开设、资金缴存,到产品选择、收益查询,在中国银行福建省分行的营业部,一整套流程顺畅且周到。“发展养老金融是践行金融工作政治性、人民性的内在要求,我们希望每一个走进大厅的人都能感受到我们金融服务的温度,让他们的养老梦想都能得以实现。”中国银行福建省分行营业部的相关负责人表示。

刚在中行办完个人养老金业务的福州市民李先生分享道:“我对金融不太懂,所以在选养老金产品的时候,我非常谨慎。这次来中行办养老金,感觉就像和朋友聊天一样轻松。他们不会硬推产品,而是先了解我的需求,帮我分析风险,然后才告诉我哪种产品适合我。”

在产品上精益求精,在服务上倾尽全力。中国银行福建省分行通过线上线下的融合服务模式,全面提

升了客户体验。线上方面,该行特别设立手机银行个人养老金服务专区,实现24小时全天候服务,让客户随时随地轻松完成开户、缴存、投资管理等操作,并定期推送养老金融知识与产品动态,帮助用户提升金融素养。线下方面,则依托广泛覆盖全省的网点服务网络,提供专业咨询服务,由客户经理团队根据客户的实际情况与需求,精心定制个性化养老规划方案,确保每位客户都能享受到贴心、专业且高效的服务体验。

截至目前,中国银行福建省分行已为超40万客户开立了个人养老金资金账户。

相关负责人表示,随着个人养老金政策的全面推广,下一步,中国银行福建省分行将以更加专业的姿态、更加贴心的服务,和八闽居民一起共赴养老美好未来。

全方位对接 满足市场多元化养老需求

个人财务状况、风险承受能力、市场利率与投资回报、养老规划时间跨度、养老生活品质的预期、金融机构信誉与服务……“大家在配置个人养老金时考虑的因素多种多样,不同的群体有不同的需求。能否精准对接并满足大众多元化、个性化的养老金配置需求,无

疑对金融机构的产品创新与服务质量提出了严峻考验。”中国银行福建省分行相关负责人说,“为此,中国银行福建省分行依托总行多元化产品推出全方位对接服务方案,提供了多种多样的投资选择。”

整合整取、定活两便推出两类储蓄产品。“这些产

品不仅具备传统储蓄的安全性和稳定性,还在利率和起存额度等方面给予客户特别优惠。”中国银行福建省分行的负责人介绍说。

据了解,随着个人养老金可投资产品不断扩容,指数基金、特定养老储蓄纳入个人养老产品目录,中国银行积极落实政

策要求,提速进行新产品准入与相关功能研发,确保第一时间满足客户多元化的养老资金投资需求。在投资产品方面,目前福建中行已为广大投资人提供了丰富的合格个人养老金基金、理财、保险产品,并对销售费用进行优惠定价,实现让利于民。