2025年2月25日 星期二 责编/李焕泉 美编/唐昊 校对/凌美

女子厌食骨瘦如柴 进补后呼吸困难

原来她患了"再喂养综合征";医生表示,这是代谢异常病症,严重时可致命,神经性 厌食者补充营养要慢慢来

44岁的李女十(化名),因家庭变故患上了"神经性厌 食",长期厌食让她骨瘦如柴。家人精心照顾并给她补充 营养后,她却出现了"再喂养综合征",意识模糊、心悸和 呼吸困难。好在及时诊断和治疗,女子脱离了危险。医 生介绍,再喂养综合征是长期饥饿后重新喂养引发的代 谢不正常的病症,严重时会要命。医生提醒,神经性厌食 者在恢复期间补充营养要慢慢来,要遵循医嘱。

案例:精心照料变胖了 精神却越来越差

两年前,李女士因为家庭变 故得了"神经性厌食"。她身高 158cm,体重却降到了32kg,瘦得 不成样子。

家人耐心开导她去看医生。 医生给她置入胃管,通过鼻饲往 肠内增加营养。这期间,家人每 天都很细心地照顾她,给她喂精 心炖煮的高汤、肉、蛋羹和米糊 等,盼着她"多吃点补补身子"。

然而,在家人的精心照料下, 李女士的体重虽然增加到35kg, 但精神却越来越差,后来甚至出 现意识模糊、心悸和呼吸困难。

紧急送到福建医科大学孟 超肝胆医院后,李女士被收到重 症医学科(综合)。入院检查时, 李女十处于休克状态,还伴有好 多指标不正常。

在电解质方面,血钾、血磷 远远低于正常水平;肝功能也受 损了;血常规显示贫血、血小板 和白细胞减少。同时,她还得了 肺炎、胸腔积液等好几种病。

最后,孟超肝胆医院的医生 明确诊断她为"再喂养综合征"。

医生:再喂养综合征 严重会危及生命

孟紹肝胆医院重症 医学科(综合)黄水文副 主任医师说,再喂养综 合征(RFS)是长期饥饿 后重新开始喂养引发的 代谢不正常的病症,严 重时会危及生命。

"与胰岛素分泌有 很大关系。"黄水文医 生说,厌食患者开始进 食后,胰岛素大量分 泌,促使磷、钾等电解 质向细胞内转移,进而 导致血清电解质快速 下降。同时糖代谢加 快,维生素B₁的需求大 幅增加,一旦缺乏就可 能引发韦尼克脑病或

心力衰竭。此外,细胞 内的水分会增多,这或 许会诱发肺水肿或心 力衰竭。

轻症患者症状不太 明显,重症患者病情恶 化迅速,可能出现心力 衰竭、呼吸衰竭等,甚至 心源性猝死。

幸好,经过重症医 学医护团队一周的精心 救护,李女士的症状好 转,肝功能正常了,水肿 也消退了,生命体征稳 定了,营养能量摄入也 达到了正常需求量,顺 利出院。医院还为她制 定了合适的营养方案。

提醒:高危人群有这些 补充营养要循序渐进

黄水文副主任医师 说,神经性厌食者、精神 有问题的人、酗酒和吸 毒的人、做过减肥手术 或肠切除手术的人、经 历过饥荒的人、肾功能 衰竭或做血液透析的 人、重症患者、恶性肿瘤

患者等,都是再喂养综 合征的高危人群。

"要防治再喂养综 合征,得遵循专业指 南。"黄水文提醒,在医 院里,要先对营养不良 的患者进行再喂养综合 征风险评估,然后再启

动营养支持。刚开始要 限制能量摄入,慢慢增 加到正常需求,同时要 密切监测并纠正电解 质,补充维生素,保持液

在家进行营养支持 时,家属要让患者逐步 增加热量,分阶段调整 饮食,补充磷、钾、镁等 电解质,留意身体发出 的预警信号。一旦出现 血磷、血钾过低,或者合 并有其他基础疾病、不 能满足热量需求等情 况,一定要及时去医院。

京东入局能打破福州外卖格局吗?

京东外卖以0佣金吸引商家入驻,目前订单量少单价高,配送时间宽裕获骑手好评

商家0佣金、骑手高单价、顾 客安心吃……近日,京东外卖成 为焦点。实际上,早在去年下半 年,京东秒送就已上线咖啡奶茶 专区,从大热的茶咖领域切入品 质外卖,京东能否打破美团饿了 么双雄格局?海都记者走访调 查,从配送、骑手、商家等角度, 拆解京东外卖的破局密码。



现象:还处于布局阶段 福州入驻商家尚少

目前,京东并未上线 单独的外卖APP,而是将其 并入京东 APP 中的秒送页 面。在京东APP,"秒送" 入口和"首页"平行在界面

文

以福州为例,在点击 "秒送"后,界面上半端会 出现:超市便利、品质外 卖、咖啡奶茶分类。与美 团、饿了么等独立的外卖

据了解,当前京东外卖 只限"品质堂食餐厅"入驻, 通过审核营业执照、审核门 店照片、销售人员线下拜访 核验等方式确保品质。还 处于布局阶段的京东外卖, 目前商户资源相对较少。

在鼓楼区华林路周边8 公里内,仅有17个餐饮品 牌上线京东秒送,其中包括 古茗、瑞幸咖啡、益合堂、茶 百道等10家茶咖品牌。在 配送环节上,"达达秒送"的 店家较多,小部分是商家自 送,配送费基本集中在1.5

值得注意的是,目前几 家门店销售数据暂且不足, 未形成门店评分,多数门店 用户评价未突破三位数。

走访:0佣金最吸引商家 但京东订单量寥寥

京东外卖得以出圈, 最主要的原因是"5%的佣 金费率"以及"2025年5月 1日前入驻的商家,全年免 佣金"的优惠政策。

为了直观看到佣金对 商家收益的影响,以这霸 王茶姬的奶茶为例,记者 拆解了商家的成本。

在京东上,霸王茶姬 的大杯伯牙绝弦原价22 元,外卖券抵扣5元,折后 价17元;免除运费3.5元, 实付款17元。配送此单的 骑手获得6.5元的收入。 按照0佣金费率计算,该单 仅需给骑手支付6.5元的 配送费,商家实收10.5元。

同店、同产品,在美团 上的原价为22元,打包费 1元;门店新客立减1元,

红包优惠5元,实付款17 元,骑手获得6.5元的收 入。按照6%的佣金费率计 算,该单至少需要缴纳佣 金1.02元,给骑手支付6.5 元的配送费,商家实收 9.48元。

此外,记者尝试在两 家店再次下单时发现,京 东平台仍可领取"满6元减 5元"的优惠券,实付价格 与上一单一致;但美团平 台却显示"此商家的该神 券优惠名额已用完",无法 使用5元红包。实付款,京 东比美团便宜5元。

直观的平台优惠和收 入差异,吸引了不少代理 商开始推广京东外卖。"一 天跑了6个小时,签约成功

商家免除运费2.6元,美团 10家。三天收入1800元。" 有代理商表示,京东推出 的"全年0佣金"政策最吸 引商家。

> 记者走访了福州几家 已经入驻"京东外卖"平台 的线下门店,所有门店负 责人均表示,入驻京东是 品牌加盟商的决定,具体 的费率、商家补贴均不清 楚。在京东外卖的订单量 问题上,几家茶饮店的店 员均表示,每日不足5单, 基本可以忽略不计。

> 几名京东的外卖员表 示,目前京东外卖最明显 的特点就是单价高、配送 时间充裕,不会出现匆忙 赶单的情况。他们希望京 东能加大扩张力度,未来 有更多的单子可以接。

记者实测:

同时下单同样的东西 美团比京东早14分钟送达

在社交平台上,有消费 者抱怨京东骑手很久不接 单,但也有消费者表示京东

为验证京东外卖的速 度,记者下单体验了一番。 21日15时15分,记者同时 在京东、美团上的霸王茶姬 (东百中心B馆店)下单购 买了同样分量、口味的伯牙 绝弦大杯。

下单之后,两个平台的 商家接单时间一致,京东的 骑手接单更快。京东平台 上,商家于15时16分接单, 骑手在15时17分接单,15 时22分到店,预计送达时 间为15时51分。

美团平台上,商家接单 时间为15点16分,骑手15 点22分接单,15点29分到 店,预计送达时间为16时

但是,骑手的实际送达 时间出现差异。15点41 分,美团外卖送达,比预计 时间提前27分钟;15点55 分,京东外卖送达,比预计 时间超时4分钟。

京东骑手告诉记者,他 接单后觉得距离预计送达 时间尚早,便前往其他地方 送货。"平台给的时间比较 宽裕,从我这看这单还没超

外卖到手后,记者仔细 对比,发现不论是包装还是 食品本身,两个平台的内容 物完全一致。

福州市公共资源交易服务中心公告

转让行为已获得福州市政府批准。